



SOLUCIONES FINANCIERAS
S O F O M

financiamiento urgente en tan solo **24 hrs.**

LE ACERCA LA VERSIÓN DIGITAL DE
mundotí



AVAYA: LA COMUNICACIÓN
COMO VENTAJA PARA EL NEGOCIO
EN UN MUNDO DE CONECTIVIDAD, SERVICIO Y MOVILIDAD
LA TECNOLOGÍA EN BASE A SU DESARROLLO SOSTENTABLE

Descargar PDF Hojear en línea

noticias 

web picking

Noticias anteriores

- EQUIPO DE CÓMPUTO, CRUCIAL PARA EL CRECIMIENTO DE LAS PYME, MSI
- RESOLVIENDO EL DILEMA DE LA CONGESTIÓN EN LAS REDES MÓVILES DE BANDA ANCHA
- AVAYA PRESENTA INNOVACIONES DE LAS NUEVAS COMUNICACIONES PARA LA INDUSTRIA HOTELERA
- SMART CONTROL: CÁMARA DE VIDEOVIGILANCIA ANTIVANDALISMO E INFRARROJA DE ALTA RESOLUCIÓN
- LOGMEIN RENUEVA SU POPULAR APLICACIÓN PARA IPAD E IPHONE
- KASPERSKY LAB: LOS HACKERS MÁS DESTACADOS
- EXITOSO SEMINARIO DE KASEYA EN BUSCA DE LA RENTABILIDAD DE LAS PYME
- SONICWALL RECIBE CERTIFICACIÓN IPV6 EN SOFTWARE Y SUS PLATAFORMAS DE FIREWALL NSA
- YAHOO! LABS CELEBRA SU QUINTO ANIVERSARIO
- KASEYA Y SU SEMINARIO SOBRE LAS TI Y SU PAPEL IMPULSOR DE NEGOCIOS
- SONICWALL OBTIENE LA CERTIFICACIÓN COMMON CRITERIA EAL4+
- NUEVA SOLUCIÓN AGILE PPM DE CA TECHNOLOGIES
- GLOBAL CROSSING LANZA SOLUCIÓN DE TELEPRESENCIA JUNTO CON TELIRIS
- RICOH ANUNCIA WIDGET PARA COMPATIR ARCHIVOS DE GRAN TAMAÑO
- NUEVA TENDENCIA TECNOLÓGICA EN EL MERCADO MEXICANO: HITACHI CONTENT PLATFORM
- CONCURSO IBM DE PROGRAMACIÓN EN EL MARCO DEL CAMPUS PARTY MÉXICO
- TYCO PRESENTA LOS BENEFICIOS DE LA ADMINISTRACIÓN INTELIGENTE AMPTRAC
- EXCELERATE SYSTEMS, DESIGNA NUEVO GERENTE DE CANALES PARA AMÉRICA LATINA
- DESCA Y ASPECT ANUNCIAN ALIANZA ESTRATÉGICA PARA AMÉRICA LATINA
- GRUPO CESA REPRESENTA A HITACHI DATA SYSTEMS EN EL MERCADO GUATEMALTECO
- CRUCIAL ES EL PATROCINADOR PLATINO DE LA POPULAR SERIE DE JUEGOS LANFEST
- ALCATEL-LUCENT DESPLIEGA LA PRIMERA RED DE CABLES SUBMARINOS QUE ENLAZA A VENEZUELA Y CUBA
- GRUPO ADVANTAGE PREPARA EL TIMBRADO DE FACTURA ELECTRÓNICA

sistemas sociales y aprendizaje automático, Yahoo! Labs ha hecho diversas contribuciones a Yahoo! construyendo ciencias de vanguardia en los productos y la infraestructura informática de la empresa.

SUBIR

Kaseya y su seminario sobre las TI y su papel impulsor de negocios

Kaseya anuncia la realización de su seminario “Cómo lograr que TI sea un impulsor efectivo del negocio” mismo que se llevará a cabo la tarde del jueves 26 de agosto en la Ciudad de México.

Acorde a Forrester, hasta 75% del presupuesto de TI se destina a mantener la infraestructura de TI en funcionamiento; IDC estima que más de 40% del tiempo se invierte en identificar y analizar la causa de los problemas en vez de dar solución; Gartner asegura que caída de una red –planeada o no– puede llegar a tener para la empresa un costo de hasta 42 mil dólares. Kaseya expone la forma de evitar todo esto, dando soluciones preventivas que ahorran tiempo y grandes cantidades de dinero a las organizaciones.

“Le invitamos a conocer los 10 principales desafíos que las áreas de TI en las empresas deben superar para convertirse en impulsores del negocio, y cómo Automated systems management (ASM) puede ayudar a lograrlo”, comenta Alex Kato, vicepresidente para Latinoamérica en Kaseya. “La infraestructura de TI en una empresa es como el cuerpo humano, un completo ecosistema cuyo óptimo funcionamiento se garantiza mediante las prácticas de prevención.”

Como invitado especial en este seminario Kaseya contará con la distinguida presencia de Saúl Cruz Pantoja, director ejecutivo de Select. Saúl es responsable de investigaciones y proyectos de consultoría de Select para México y Latinoamérica, asimismo, es especialista en equipo de cómputo y software en el mercado mexicano. Anteriormente fue presidente del Comité de Información de la Anipco, y consejero para Comdex México.

También se ha desempeñado como analista y coordinador en Secofi. Y ha participado en eventos de la industria de TIC en México, Latinoamérica, Estados Unidos y Canadá. Es ingeniero en Comunicaciones y Electrónica graduado por el IPN. Saúl presentará la conferencia: Cómo lograr que TI sea un impulsor efectivo del negocio: Resuelva los 10 dolores principales en administración de servicios de departamentos de TI.

Por su parte Sergio Thierry, regional sales manager en Kaseya demostrará en vivo cómo el enfoque de Automated systems management con Kaseya podrá enfrentar los dolores de servicios de soporte de TI. Finalmente, el evento cerrará con el Panel de CIO: “Sea testigo de cómo los departamentos de TI han integrado las habilidades del sistema, reducido la complejidad y aumentado su productividad de forma exitosa”.

Este seminario es un evento diseñado para ayudar a las empresas a incrementar su rentabilidad, eficiencia y competitividad mediante las prácticas preventivas que el enfoque AMS de Kaseya ha entregado en 32 oficinas ubicadas en 18 países en el mundo en los últimos años.

SUBIR

Sonicwall obtiene la certificación common criteria eal4+