



SOLUCIONES FINANCIERAS
S O F O M

financiamiento urgente en tan solo **24 hrs.**

LE ACERCA LA VERSIÓN DIGITAL DE
mundotí



AVAYA: LA COMUNICACIÓN
COMO VENTAJA PARA EL NEGOCIO
EN UN MUNDO DE CONECTIVIDAD, SERVICIO PERSONALIZADO Y MOVILIDAD
LA TECNOLOGÍA EN BASE A SU DESARROLLO SOSTENTABLE

Descargar PDF Hojear en línea

noticias 

web picking

Noticias anteriores

- EQUIPO DE CÓMPUTO, CRUCIAL PARA EL CRECIMIENTO DE LAS PYME, MSI
- RESOLVIENDO EL DILEMA DE LA CONGESTIÓN EN LAS REDES MÓVILES DE BANDA ANCHA
- AVAYA PRESENTA INNOVACIONES DE LAS NUEVAS COMUNICACIONES PARA LA INDUSTRIA HOTELERA
- SMART CONTROL: CÁMARA DE VIDEOVIGILANCIA ANTIVANDALISMO E INFRARROJA DE ALTA RESOLUCIÓN
- LOGMEIN RENUEVA SU POPULAR APLICACIÓN PARA IPAD E IPHONE
- KASPERSKY LAB: LOS HACKERS MÁS DESTACADOS
- EXITOSO SEMINARIO DE KASEYA EN BUSCA DE LA RENTABILIDAD DE LAS PYME
- SONICWALL RECIBE CERTIFICACIÓN IPV6 EN SOFTWARE Y SUS PLATAFORMAS DE FIREWALL NSA
- YAHOO! LABS CELEBRA SU QUINTO ANIVERSARIO
- KASEYA Y SU SEMINARIO SOBRE LAS TI Y SU PAPEL IMPULSOR DE NEGOCIOS
- SONICWALL OBTIENE LA CERTIFICACIÓN COMMON CRITERIA EAL4+
- NUEVA SOLUCIÓN AGILE PPM DE CA TECHNOLOGIES
- GLOBAL CROSSING LANZA SOLUCIÓN DE TELEPRESENCIA JUNTO CON TELIRIS
- RICOH ANUNCIA WIDGET PARA COMPATIR ARCHIVOS DE GRAN TAMAÑO
- NUEVA TENDENCIA TECNOLÓGICA EN EL MERCADO MEXICANO: HITACHI CONTENT PLATFORM
- CONCURSO IBM DE PROGRAMACIÓN EN EL MARCO DEL CAMPUS PARTY MÉXICO
- TYCO PRESENTA LOS BENEFICIOS DE LA ADMINISTRACIÓN INTELIGENTE AMPTRAC
- EXCELERATE SYSTEMS, DESIGNA NUEVO GERENTE DE CANALES PARA AMÉRICA LATINA
- DESCA Y ASPECT ANUNCIAN ALIANZA ESTRATÉGICA PARA AMÉRICA LATINA
- GRUPO CESA REPRESENTA A HITACHI DATA SYSTEMS EN EL MERCADO GUATEMALTECO
- CRUCIAL ES EL PATROCINADOR PLATINO DE LA POPULAR SERIE DE JUEGOS LANFEST
- ALCATEL-LUCENT DESPLIEGA LA PRIMERA RED DE CABLES SUBMARINOS QUE ENLAZA A VENEZUELA Y CUBA
- GRUPO ADVANTAGE PREPARA EL TIMBRADO DE FACTURA ELECTRÓNICA

Por su parte, Freeman comenta que: "Afina representa para Imperva el ingrediente fundamental para acercar nuestras soluciones al mercado y brindar la mejor respuesta a las necesidades actuales de seguridad de la información y de los datos sensibles. Al día de hoy, nuestra tecnología brinda protección a empresas de los sectores financiero, telecomunicaciones, gobierno, comercio electrónico, y a las pequeñas y medianas empresas, ya que los costos van de acuerdo a las necesidades de cada tipo de compañía".

SUBIR

Seminario Kaseya: Estrategias para hacer negocio con servicios administrados de TI

Kaseya realizó exitosamente su Seminario "Estrategias para hacer Negocio con Servicios Administrados de TI" mismo que se llevó a término el pasado miércoles 2 de Junio en el Hotel W de la Ciudad de México.

Ante una nutrida audiencia de empresas interesadas en crecer e incrementar su oportunidades con las soluciones para servicios administrados de Kaseya; Alex Kato, Vicepresidente para Latino América, y Sergio Thierry, Gerente regional de ventas para México en Kaseya presentaron a los asistentes los grandes beneficios y ventajas de sus soluciones para las empresas que requieren proveer servicios administrados con objeto de incrementar y mejorar la atención a los clientes.

Durante el evento Ricardo Zermeño, fundador y director general en Select, demostró cómo se puede crecer eficientemente con la correcta aplicación de los servicios administrados de TI; en un modelo de negocios enfocado a la atención al cliente y que ha comprobado la obtención de beneficios significativos y rentables, teniendo como ejemplo a Kaseya quien apoya con sus soluciones a empresas mundialmente.

José Jaramillo, director general ISO Tecnología, empresa que provee asesoría de información, y soluciones mediante la integración de componentes de hardware, software y servicios que incrementan la competitividad de las empresas. Se presentó como un importante caso de éxito de Kaseya, siendo que la utilización de estas herramientas ha sido clave en el incremento de demanda que la empresa presenta a los largo de la República Mexicana. En ISO Tecnología han aprovechado al máximo las soluciones de Kaseya logrando un sustancial incremento y mejora en los servicios y atención a los clientes.

"Este evento ha constituido el punto de partida para Kaseya en México", comentó Sergio Thierry, director regional de Ventas en Kaseya.

"Pudimos constatar en este evento que existe en el mercado un gran interés de las empresas en conocer las herramientas que les ayuden a incrementar y mejorar sus estándares de atención a clientes mediante los servicios administrados, y en Kaseya estamos pendientes para cubrir sus necesidades y darles el apoyo que requieren."

"México -y Latinoamérica en general- es una región de importante crecimiento tecnológico," Agregó Alex Kato Vicepresidente para Latino América en Kaseya. "Tenemos mucho interés en ayudar a las empresas a utilizar las herramientas para continuar este crecimiento que a su vez impulsa la economía en la región."

SUBIR

Nero BackItUp & Burn Essentials, incluido en Store 'n' Go