

# Kaseya reunió a proveedores de servicio de TI en su seminario

Por Ramón Alcántar • Ago 15, 2010 • Categoría: Nota Principal

Kaseya realizó su seminario “Cómo incrementar la rentabilidad de tu negocio al proveer servicios de TI que resuelvan los 10 dolores principales para PyMEs” en la Ciudad de México.

**Kiva Microfinance**  
"Loans that Change Lives." Make a Difference and Lend Today!

Public Service Ads by Google

Este seminario hizo patente el interés de Kaseya por ayudar a los proveedores de servicios administrados, integradores, y canales de distribución a incrementar su productividad y competitividad entregando servicios de TI que resuelven los 10 dolores principales para las PYMEs, con un modelo de negocios que ha comprobado la obtención de beneficios significativos y rentables a los clientes de Kaseya en las 32 oficinas ubicadas en 18 países en el mundo en los últimos años.

Por su parte Alex Kato, Vicepresidente para Latino América en Kaseya; dio la bienvenida a sus invitados y presentó a los colaboradores especiales de la empresa entre quienes destacaron Ricardo Zermeño, director general de Select, José Jaramillo, director general de ISO Tecnología y otras personalidades reconocidas en el ámbito empresarial. Cabe mencionar que el evento fue también presenciado en forma internacional a través de un webcast en tiempo real.

“Con estos eventos estamos fomentando un modelo de negocio de soporte basado en Automated Managed Services”, comenta Alex Kato, Vicepresidente para Latino América en Kaseya. “Este seminario representa la continuidad de la estrategia de acercamiento de Kaseya a los proveedores de servicios de TI con esta finalidad.”

Por su parte el Dr. Ricardo Zermeño cautivó la atención del público con su presentación “Oportunidad en el negocio de servicios TIC, Resuelva los 10 principales dolores de TI para las PYME. En la cual explicó las tendencias del mercado hacia la recuperación con respecto a los servicios administrados, enfatizando la Gestión de la Infraestructura Tecnológica como un servicio; mismo que debe asegurar la protección y correcta administración de los activos de TI. Comentó que actualmente la infraestructura tecnológica representa para el negocio 70% gasto contra 30% de inversión; siendo Kaseya una solución que mueve estas cifras disminuyendo el índice de gasto y elevando el de inversión. Entre los 10 dolores mencionó el control de inventarios de hardware y software en las empresas, así como los temas tan delicados de licenciamiento y piratería; así como las necesidades de acceso a reporte constante que permita la toma de decisiones acertada y en tiempo.

El evento continuó con un panel donde los asistentes interactuaron con los actuales usuarios y proveedores de servicios administrados, quienes expusieron sus éxitos y la forma en que los servicios administrados les han dado múltiples beneficios, ya sea como usuarios o proveedores de los mismos.

El seminario cerró con una demostración en vivo de las herramientas de Kaseya, y un espacio para la convivencia que los ejecutivos de la empresa aprovecharon para atender en forma personalizada a las empresas que asistieron al evento.

“Continuaremos invitando a las empresas este tipo de seminarios,” finalizó Kato. “Nos estamos acercando al mercado de una forma muy personalizada y con el afán de ayudarles a general mayores y mejores oportunidades de negocio y crecimiento. Estamos conscientes de que todos juntos formamos un equipo donde todos crecemos y desarrollamos el mercado.”



# Kaseva®

# kaseya

Compártelo:



Etiquetas: [ISO Tecnología](#), [kaseya](#), [PyMes](#), [Select](#)

[Ramón Alcántar](#) es

[Escriba al autor](#) | Todas las entradas de [Ramón Alcántar](#)

## Deja un comentario

Soluciones para Data Centers

SIEMON™

Anúnciate AQUÍ