



**HITACHI**  
Inspire the Next

**Economice su Almacenamiento.**

[www.hds.com/mx](http://www.hds.com/mx)



Internet  
más rápida.  
Más limpia.  
Más bonita.

Windows-Internet  
 **Explorer 9** Beta

**DESCÁRGALO AQUÍ >>**



**MEX.** [mex@4ip.mx](mailto:mex@4ip.mx)  
Tel. (55) 8000-7282

**MTY.** [mty@4ip.mx](mailto:mty@4ip.mx)  
Tel. (81) 1253-7260

**GDL.** [gdl@4ip.mx](mailto:gdl@4ip.mx)  
Tel. (33) 3110-2166



## Revista NTEK

[ntek.com.mx](http://ntek.com.mx)

- [Portada](#)
- [PyMes](#)
- [Mobile](#)
- [Seguridad](#)
- [Canal](#)
- [Ensamble](#)
- [Tutoriales](#)
- [Convergencia](#)
- [Columnas](#)
- [Eventos](#)

•  [RSS](#)

- [Contacto](#)
- [¿Quiénes Somos?](#)
- [Suscríbete](#)
- [Video Galería](#)
- [Podcasts](#)
- [Video](#)

# Kaseya y GUIAR unidos para proveer servicios administrados a las empresas en México

Por [Ivan Solis](#) • oct 3, 2010 • Categoría: [Portada](#)

Kaseya, proveedor global en software para la administración de los sistemas de TI y GUIAR han consolidado su alianza estratégica para la entrega de servicios administrados de clase mundial a las empresas en México.

GUIAR, es una empresa 100% mexicana, consolidada desde 1997 como proveedor de soluciones de tecnología especializada en seguridad, telecomunicaciones, infraestructura, optimización de recursos y servicios administrados.

“Nuestro compromiso con los clientes y amigos de GUIAR nos lleva a buscar alianzas estratégicas como la que hemos concretado con Kaseya,” comenta Luis Enrique Guillén, Director General en GUIAR. “Ahora estamos en el proceso de elaborar un plan de negocio que nos permitirá consolidar al máximo nuestros ya conocidos estándares de calidad, precio y atención en todas nuestras soluciones y servicios al integrar los nuevos servicios que utilizan a Kaseya como plataforma de ejecución.”

Como líder en la entrega de servicios administrados, Kaseya detecta cada año el incremento en la demanda de tecnología, no así en los presupuestos, por lo que muchas empresas eligen outsourcear las tareas de TI y recurrir a proveedores de servicios de índole diversa. Para la empresa, este cambio representa una oportunidad única para construir una red de servicios de TI creciente y rentable que socios de negocio como Guiar pueden fácilmente ofrecer a sus clientes. Los socios de negocio se vuelven, de esta forma, empresas innovadoras con soluciones y servicios integrales de tecnología que cubren todas las necesidades de TI en las organizaciones.

GUIAR ha construido una plataforma de nuevos servicios que lanzarán al mercado próximamente, estos servicios incluirán capacidades como por ejemplo la automatización de las tareas clave de TI en una estructura central, la administración de la infraestructura, componentes de red, servidores y computadoras de usuarios de cada cliente, en forma remota, integral y transparente; la administración eficiente de cientos de sistemas a través de una interfaz única, ahorrando tiempo, dinero y recursos a la vez que actúa en forma preventiva; entre muchas otras capacidades y beneficios.

“Esto permitirá a nuestros clientes expandir sus negocios sin la necesidad de incrementar los recursos,” agrega Guillén. “Con este tipo de servicios damos mayor valor a nuestros clientes al pasar de un modelo de negocio reactivo a uno preventivo con soluciones que les permitan ampliarse en la medida que su crecimiento lo requiere aprovechando al máximo las inversiones de TI, haciéndolas también más rentables e incrementando considerable el ROI.”

“Esta alianza con GUIAR representa un paso más al frente en nuestra estrategia direccionada hacia la construcción de una red de proveedores de servicio de alta calidad basados en plataforma de Kaseya,” finalizó Alex Kato, Vicepresidente para América Latina en Kaseya. “Estamos trabajando muy de cerca con todos y cada uno de nuestros aliados, en vista de que consideramos que sus éxitos y los nuestros van de la mano y es nuestro deber darles todo el apoyo que nos sea posible para la realización de estas iniciativas.”



Compártelo:

